

Вакансія: Менеджер з продажу проектних рішень в секторі житлового та комерційного будівництва (CBS) та роботі з проектними організаціями

Місто Одеса

ОПИС ПОСАДИ

Завдання позиції - розвиток продажів проектних рішень в секторі житлового та комерційного будівництва

Функціональні обов'язки співробітника:

1. виконання бюджету продажів
2. пошук нових і потенційних клієнтів на заданій території
3. візити до клієнтів (замовники, проектно-монтажні і будівельні організації): презентація продуктів (рішень), з'ясування потреб, побудова відносин
4. підготовка комерційних пропозицій та презентація техніко-економічних рішень з обладнанням ГРУНДФОС
5. пошук, технічний супровід і реалізація проектів
6. відповіді на запити на підбір обладнання, обробка специфікацій проектів
7. організація, підписання контрактів (підготовка, з'ясування потреб і умов контракту)
8. консультації інженерів-проектувальників з систем ВВ, ОВ, ТМ (водопостачання, водовідведення, опалення, вентиляції та кондиціонування, тепломеханіка) з технічних питань, параметрів обладнання, підбір насосного обладнання в проектних і проектно-монтажних організаціях Південного регіону
9. забезпечення інженерів-проектувальників і навчання основним принципам роботи з каталогами та електронною програмою підбору, організація технічних семінарів та заходів з клієнтами
10. планування роботи з клієнтами на тиждень, місяць, квартал (робота в SAP CRM)
11. складання та надання звітів (безпосередньому керівнику, в бухгалтерію, по акціях в відділ маркетингу)

Знання, навички та особистісні якості, необхідні для виконання роботи:

1. ВО, технічне
2. досвід роботи від 2-х років на посаді інженера / менеджера з продажу в сегменті житлового та комерційного будівництва
3. гарні комунікативні навички
4. відповідальність, цілеспрямованість
5. ініціативність та активна позиція
6. вміння швидко навчатися і освоювати нові методи роботи
7. готовність до періодичних відряджень
8. висока дисципліна
9. прагнення перевиконувати поставлені цілі
10. робота на результат

ВИМОГИ ДО КАНДИДАТА

Освіта: вища технічна

Володіння англ.мов .: розуміння тех.літератури, мінімальний розмовний

Знання ІТ-систем: MS Office, CRM

Наявність водійських прав: наявність вод. прав кат. В і досвід водіння від 2-х років

УМОВИ РОБОТИ

Випробувальний термін: 3 міс.

Форма оформлення трудових відносин - штат

Соціальний пакет: мед.страховка після 3-х місяців роботи

Робочі інструменти: ноутбук, мобільний зв'язок, автомобіль